

**Pressemitteilung****München/Berlin, 3. Juni 2025****Banxware erhält strategisches Investment von UniCredit in Höhe von 10 Millionen Euro zur weiteren Skalierung und zur Umstellung auf ein Forward-Flow-Modell**

**Banxware, der führende Anbieter für Embedded Lending und Lending-as-a-Service in Deutschland, der KMU schnelle und unkomplizierte Finanzierungslösungen ermöglicht, erreicht einen bedeutenden Meilenstein auf seinem Wachstumskurs: eine Partnerschaft mit UniCredits neu erworbener BaaS-Plattform Aion und Vodeno zur Verbesserung seiner automatisierten Kreditlösungen für KMU sowie eine Folgeinvestition von 10 Millionen Euro von UniCredit.**

Diese Entwicklung markiert Banxwares Übergang von einem klassischen, kapitalintensiven Finanzierungsmodell zu einem hochskalierbaren Forward-Flow-Setup, die deutlich weniger gebundenes Kapital erfordert – und erschließt damit das volle Potenzial des KMU-Kreditgeschäfts in Europa und darüber hinaus. Banxware hat bisher erfolgreich mit einer strukturierten Warehouse-Fazilität gearbeitet und läutet nun eine neue Wachstumsphase ein: Im Rahmen der Forward-Flow-Vereinbarung übernimmt der Bankpartner künftig 100 % des Kreditbuchs, das durch die Plattformpartnerschaften von Banxware entstanden ist. Diese Verlagerung ermöglicht es Banxware, sein Eigenkapital für die Skalierung des Geschäftsbetriebs, Produktentwicklung und internationale Expansion einzusetzen, statt in die kapitalintensive Kreditfinanzierung zu investieren.

Dieser Schritt folgt einer starken Dynamik: Banxware ist bereits in über 40 digitale Plattformen eingebettet und hat kürzlich ein gemeinsames Kreditprodukt mit UniCredit auf den Markt gebracht, das Unternehmen sofortigen Zugang zu Finanzierungen von 1.000 € bis zu 5 Mio. € über eine einzige Plattformintegration und einen Antragsprozess bietet. Bei Krediten von mehr als 250.000 Euro bietet das von der HypoVereinsbank/UniCredit unterstützte Angebot eine unübertroffene Geschwindigkeit, Preisgestaltung und Komfort und bildet das Rückgrat der neu geschaffenen „orchestration layer“ von Banxware.

Banxware bildet die Brücke zwischen digitalen Plattformen und einem ausgewählten Netzwerk von Banken, alternativen Kreditgebern und spezialisierten Finanzdienstleistern. Durch einfache technische Anbindung und enge Zusammenarbeit mit den Finanzierungspartnern sorgt Banxware dafür, dass vorqualifizierte und bereits angebundene Kreditnehmer passgenau zu den jeweiligen Kreditvergaberichtlinien der Partnerbanken weitergeleitet werden. Dieser optimierte Prozess verbessert die Konversionsraten und Unit Economics erheblich.

Parallel dazu ermöglicht „Banxware for Brokers“ Kreditmaklern, ihre Kunden vollständig über die Banxware-Plattform zu betreuen – in Zusammenarbeit mit HypoVereinsbank/UniCredit. Ob 1.000 oder 5 Millionen Euro: Der gesamte Prozess

läuft digital, transparent und effizient. Das erweitert nicht nur den Handlungsspielraum der Vermittler, sondern auch ihre Reichweite und Effizienz.

Das frische Kapital von UniCredit treibt die nächste Wachstumsphase von Banxware voran. Mit der neuen Finanzierung wird Banxware seine Position als technologischer Middleware-Player für die KMU-Kreditvergabe weiter ausbauen. Geplant sind gezielte Investitionen in die Optimierung der Nutzererfahrung, nahtlose Plattform-Integrationen, KI-gestützte Underwriting sowie die Erschließung neuer Märkte.

*„Diese Vertiefung der strategischen Zusammenarbeit mit UniCredit ist ein großer Sprung nach vorn“, sagte Jens Röhrborn, CEO von Banxware. „Wir skalieren nicht nur – wir formen eine neue Infrastrukturebene für Unternehmenskredite in Europa. Mit jeder neuen Plattform, die wir einbetten, und jedem Kreditgeber, den wir verbinden, kommen wir einer Zukunft näher, in der der Zugang zu Kapital so nahtlos und intelligent ist wie die Plattformen, die KMU für ihr Geschäft nutzen.“*

Fiona Melrose, Leiterin Konzernstrategie und ESG bei UniCredit, ergänzte: *„Banxware kombiniert einzigartig Fintech-Agilität und Nutzerzentrierung mit der Finanzkraft und dem Vertrieb einer Großbank. Durch Banxwares Plattformreichweite erweitert die UniCredit ihre Präsenz in der digitalen KMU-Wirtschaft in Europa und treibt so die Entwicklung der Gruppe weiter voran.“*

*„Der deutsche Markt ist geprägt von schnell wachsenden B2B-Plattformumsätzen. Gemeinsam mit Banxware bieten wir nun unsere Kreditlösungen dort an, wo sie von unseren KMUs benötigt werden“, sagt Martin Brinckmann, Head of Small and Medium Corporates at HypoVereinsbank/UniCredit.*

Mit dem neuen Forward-Flow-Modell und dem weiteren Kapital ist Banxware ideal positioniert, um zur zentralen Infrastruktur für die Zukunft der KMU-Finanzierung zu werden. Die Lösung ist radikal effizient und sowohl plattform unabhängig, als auch banken- und kreditgeberunabhängig – genau das, was der Markt jetzt braucht.

### **Partnerschaft von HVB und Banxware**

Im Dezember 2023 verkündete Banxware seine Series A-Finanzierungsrunde mit 15 Millionen Euro Eigenkapital von UniCredit, Fabrick und bestehenden Investoren. Das Investment legte auch den Grundstein für die Zusammenarbeit zwischen der HypoVereinsbank und dem Berliner Fintech.

Als strategischer Investor unterstützt die UniCredit die Zusammenarbeit zwischen der HypoVereinsbank und Banxware, indem sie ihr breites Netzwerk teilt und Zugang zu bestehenden Kanälen öffnet. Die HypoVereinsbank hat frühzeitig die Bedeutung des Plattform-Trends im KMU-Sektor erkannt und möchte über das gemeinsame Projekt die betriebliche Effizienz bei der Kreditvergabe steigern und das bestehende Kundenangebot stärken.

**Über HypoVereinsbank**

Die HypoVereinsbank ist Teil der UniCredit, einer paneuropäischen Geschäftsbank mit einem einzigartigen Angebot in Italien, Deutschland sowie Zentral- und Osteuropa. Unser gruppenweiter Anspruch lautet: Empower Communities to Progress. Er beinhaltet, allen Beteiligten das Beste zu bieten und dadurch das Potenzial unserer Kund:innen sowie unserer Mitarbeiter:innen in ganz Europa zur Entfaltung zu bringen.

Wir betreuen mehr als 15 Millionen Kund:innen weltweit. Sie sind der Mittelpunkt unseres Handelns auf allen unseren Märkten. Die UniCredit setzt sich aus vier Kernregionen und zwei Produktbereichen zusammen, die Lösungen für Unternehmens- und Privatkund:innen bieten. So können wir nahe an unseren Kund:innen sein und das Leistungsspektrum der gesamten Gruppe nutzen, um alle Märkte mit den besten Produkten zu versorgen.

Die Digitalisierung und das klare Bekenntnis zu den ESG-Grundsätzen sind wesentliche Voraussetzungen für unsere Dienstleistungen. Sie unterstützen uns dabei, unsere Stakeholder hervorragend zu begleiten und eine nachhaltige Zukunft für unsere Kund:innen, unsere Gemeinschaften und unsere Mitarbeiter:innen zu gestalten.

**Über Banxware**

Banxware ist der SME Lending Enabler und Orchestration Layer für die nächste Generation digitaler Unternehmenskredite. Die Berliner Plattform ermöglicht es Banken und alternativen Kreditgebern, ihre Finanzierungslösungen nahtlos als Embedded Lending in digitale Plattformen zu integrieren und so kleinen und mittleren Unternehmen (KMU) direkten Zugang zu Finanzierungen von 1.000 € bis 5 Millionen € zu bieten. Mit dem Forward-Flow-Modell, KI-gestütztem Underwriting und vollständig digitalisierten Prozessen schafft Banxware eine effiziente, skalierbare und kreditgeberunabhängige Infrastruktur für das KMU-Kreditgeschäft. Gemeinsam mit starken Partnern revolutioniert Banxware den Zugang zu Kapital für KMU in Europa und unterstützt Plattformen, Banken und Kreditvermittler dabei, neue Wachstumspotenziale zu erschließen. Das Unternehmen wurde 2020 von Miriam Wohlfarth, Jens Röhrborn und Fabian Heiß gegründet.

**Kontakte für die Medien:****UniCredit/HypoVereinsbank**

Birgit Zabel

Tel: +49 89 378 26017

Mob.: +49 160 7133391

E-mail: [birgit.zabel@unicredit.de](mailto:birgit.zabel@unicredit.de)

Verena Reffgen

Tel: +49 89 378 21017

E-mail: [Verena.Reffgen@unicredit.de](mailto:Verena.Reffgen@unicredit.de)**Folgen Sie uns auf:**<https://www.linkedin.com/company/hypovereinsbank><https://youtube.com/user/hypovereinsbank>

Name: Ulrike Grandi

Mob.: +49 152 21 879 064

E-Mail: [media@banxware.com](mailto:media@banxware.com)<https://www.banxware.com/>